

## **Evernest conclut un accord avec CASAFARI pour fournir à ses conseillers immobiliers en Espagne l'accès à toutes les données de veille du marché local.**

- *Les agents immobiliers d'Evernest ont ainsi accès à une technologie de pointe qui intègre les données de veille commerciale fournies par CASAFARI en vue de créer des évaluations immobilières automatiques et d'accéder à une analyse de marché exhaustive.*
- *Cet accord renforce la stratégie d'Evernest qui consiste à allier l'expérience du marché immobilier et l'innovation technologique pour réduire le temps de traitement de chaque opération immobilière.*
- *Evernest compte déjà plus de 30 agents immobiliers spécialisés dans ses bureaux de Madrid.*

**Madrid, 15 février 2023** - Evernest, une start-up allemande spécialisée dans la technologie du marché immobilier et qui réinvente l'achat et la vente de propriétés, a conclu un accord de collaboration avec la plateforme CASAFARI. Leurs agents immobiliers présents en Espagne peuvent désormais accéder aux données locales et au service de veille du marché fournis par cette plateforme grâce à la solution globale et numérique proposée par Evernest.

En intégrant les données de CASAFARI à la plateforme immobilière tout-en-un d'Evernest, les quelque trente conseillers immobiliers d'Evernest en Espagne bénéficient de leur propre logiciel qui intègre l'ensemble du cycle de transaction immobilière du début à la fin. Ce logiciel comprend des outils liés à l'évaluation des biens, aux études de marché, à l'accès aux dossiers de propriété, la gestion du CRM avec les clients ou l'envoi de portefeuilles d'actifs résidentiels. Ces outils complètent ceux dont disposent les consultants, en intégrant les données fournies par l'accès à la plateforme CASAFARI, qui dispose de l'historique le plus complet de données immobilières alimentées par l'IA, l'analyse du marché et les rapports, ainsi que des API à l'échelle locale et internationale.

Parmi les services disponibles pour les professionnels d'Evernest, on trouve la recherche de biens immobiliers par zone entièrement personnalisée, l'historique des données, y compris l'accès à l'historique de chaque bien avec les tout derniers prix immobiliers, la possibilité de connaître l'intégralité des sources où chaque bien est annoncé, et la création instantanée de rapports d'analyse comparative du marché et de cartes thermiques pour comprendre le comportement du marché immobilier dans la zone en question.

CASAFARI est une plateforme de données immobilières qui connecte plus de 50 000 professionnels dans le monde entier grâce à ses données innovantes et ses outils de collaboration pour indexer, agréger et analyser 250 millions de propriétés provenant d'environ 30 000 sources d'information et portails immobiliers.

## **Expérience immobilière et innovation technologique**

Cet accord s'inscrit dans la stratégie d'Evernest depuis son arrivée en Espagne, qui consiste à combiner l'expérience immobilière et l'innovation technologique pour offrir à ses clients une expérience de vente optimisée, en réduisant le temps de chaque opération afin d'obtenir les meilleurs résultats.

Evernest continue ainsi à travailler pour améliorer l'ensemble du processus de transaction immobilière en mettant à la disposition de ses professionnels des outils complets, innovants et automatisés pour améliorer l'expérience du conseiller et du client et proposer un service personnalisé, simple et numérique pour chaque bien immobilier. Depuis sa création, l'entreprise s'est engagée dans l'utilisation de la technologie et des outils d'intelligence artificielle qui permettent l'automatisation des tâches répétitives, telles que la recherche de biens, les réponses rapides aux questions des clients, l'évaluation des biens, l'analyse de grandes quantités de données et l'amélioration de l'expérience d'achat et de vente.

Oscar Larrea, vice-président senior d'Evernest Espagne, explique que "cet accord avec le logiciel immobilier le plus puissant d'Europe nous permet de remplir l'un de nos objectifs depuis notre entrée sur le marché espagnol : offrir à nos professionnels les meilleurs outils technologiques pour gérer leur travail au quotidien, fournir un meilleur service client, pour leur permettre de contrôler plus d'opérations simultanément, accélérer les ventes ou encore obtenir le meilleur prix possible."

Nils Henning, cofondateur de Casafari, déclare : "Dans le cadre de notre vision et de notre mission pour la transparence et l'efficacité du marché immobilier, nous sommes ravis de soutenir l'une des entreprises proptech les plus dynamiques d'Europe. Les données en temps réel sur l'immobilier et le marché sont cruciales, surtout en période de changement économique et de volatilité du marché. Équipés des données et des outils de Casafari, les agents d'Evernest sont en mesure d'offrir la meilleure expérience client, de renforcer la confiance et de raccourcir les délais de transaction."

### **À propos d'Evernest**

Evernest est une société de proptech européenne spécialisée dans la vente de propriétés résidentielles de haute qualité situées dans les meilleurs emplacements de la capitale espagnole. L'entreprise, qui a développé une plateforme technologique pour ses agents immobiliers rendant le processus de transaction de propriétés résidentielles plus efficace et dynamique, possède des bureaux à Hambourg, Berlin, Francfort, Düsseldorf, Cologne et Madrid. Avec l'aide de sa plateforme et grâce à sa base de données complète, ses procédés de commercialisation innovants et son support dématérialisé, la transaction devient une expérience facile et transparente pour les agents, les acheteurs et les vendeurs.

Pour plus d'informations, visitez le site [www.evernest.com/es/](http://www.evernest.com/es/).

### **Evercom**

**Rodrigo Prieto/Mario García**

[evernest@evercom.es](mailto:evernest@evercom.es)

91 577 92 72

630 354 776